

A man with dark hair, wearing a white long-sleeved shirt, is sitting at a white desk. He has his hands clasped in front of him and is looking directly at the camera. On the desk, there is a laptop on the left, a smartphone in the center, and a small potted plant on the right. In the background, a large window shows a city skyline with several tall buildings. The word "STRATEGY" is visible on the back of the laptop screen.

# **De Cero a Copiloto: El Kit de Prompts de IA para el Emprendedor que lo Hace Todo**

Esta guía tiene una sola misión: **devolverte el control**.

Si la tienes en tus manos, es porque sientes el peso de hacerlo todo. Eres el CEO, el creador de contenido, el vendedor y el contador. Has escuchado que la IA es la respuesta, pero la sobrecarga de información te tiene paralizado entre jerga técnica y promesas exageradas.

Pero se acabó.

Esta no es una guía teórica. Es un **plan de rescate**. Una colección de sistemas probados en forma de prompts que puedes copiar y pegar para obtener victorias rápidas y tangibles.

Es tu copiloto.

En las siguientes páginas, convertirás la IA en tu asistente personal para:

- **Marketing y Ventas:** Crear contenido y campañas sin quedarte en blanco.
- **Operaciones:** Automatizar tareas repetitivas y organizar tu día a día.
- **Estrategia:** Analizar tu negocio y tomar decisiones con más claridad.

Y una promesa: Si lees esta guía hasta el final, no solo te llevarás los prompts. Compartiré contigo mi hack personal mejor guardado: una única instrucción que puedes enseñarle a la IA para forzarla a que te ayude a crear prompts perfectos para siempre. Es la técnica que lo cambia todo.

Tu plan para recuperar el control empieza en la siguiente página. Adelante.

# Tu Atajo Personal: Empieza por Tu Dolor Más Urgente

Sabemos que el tiempo es tu recurso más escaso. Para que obtengas una victoria en los próximos 10 minutos, responde esta simple pregunta:

**¿Cuál de estas tareas te roba más energía AHORA MISMO?**

Marca tu "ladrón de tiempo" principal y salta directamente a la solución que necesitas.

**El bloqueo creativo me frena.**

No sé qué contenido crear para atraer clientes.

*Tu solución está en el **Prompt 1.2: El Generador de Ideas Infinito.***

**Mi lista de tareas diarias es un caos.**

Termino el día apagando incendios, sin sentir que avancé.

*Tu solución está en el **Prompt 2.2: El Priorizador de Jornada.***

**Paso el día respondiendo lo mismo una y otra vez**

a clientes por chat o email.

*Tu solución está en el **Prompt 2.3: El Creador de Respuestas Frecuentes.***

**Me cuesta explicar por qué mi producto/servicio es valioso**

y justificar mis precios.

*Tu solución está en el **Prompt 1.3: El Creador de Propuestas de Valor.***

# Sección 1: Tu Kit de Marketing y Ventas en Piloto Automático

El marketing y las ventas no deberían sentirse como una batalla diaria. Este kit está diseñado para que dejes de improvisar y empieces a construir un sistema que atraiga clientes de forma consistente, utilizando la **Fórmula C.A.P.** (Contexto, Acción, Personalidad) que ya conoces.



AutomatePro



"Unlock your  
marketing  
potential"

# 1.1. Prompt Cero: El Calibrador de Marca

**El Dolor:** "La IA me da respuestas genéricas. No entiende mi marca, mi voz ni a mi cliente".

**El Prompt (La Base para que Todo lo Demás Funcione):**

**# Fórmula C.A.P. para definir mi marca**

**# C (Contexto)** Actúa como un consultor de branding. Voy a darte la información clave de mi negocio para que la internalices y la uses en todas nuestras futuras interacciones.

**# A (Acción)** Lee y resume la siguiente información en una "Ficha de Identidad de Marca" con secciones claras: 1) Mi Negocio, 2) Mi Cliente Ideal, 3) Mi Tono de Voz, 4) Mis Productos/Servicios.

- **Mi Negocio:** [Describe tu negocio en 1-2 frases. Ej: "Código Crecimiento, una marca que ayuda a solopreneurs a ser más eficientes con IA y estrategia digital."]
- **Mi Cliente Ideal:** [Describe a tu cliente. Ej: "El 'Emprendedor Abrumado': trabaja solo, se siente sobrepasado por las tareas diarias y busca soluciones prácticas y directas, sin jerga técnica."]
- **Mi Tono de Voz:** [Describe tu personalidad. Ej: "Guía Empático: cercano, claro, honesto, práctico. Como un mentor que ya pasó por ahí."]
- **Mis Productos/Servicios:** [Lista tus ofertas principales. Ej: "Contenido educativo gratuito, guías y prompts de IA, futuras asesorías estratégicas."]

**# P (Personalidad)** El tono de tu respuesta debe ser el de un asistente proactivo. Confirma que has entendido la información con un: "Entendido. Ficha de Identidad de [Nombre de tu Negocio] creada y memorizada. Estoy listo para ayudarte".

**Por Qué Funciona (La Mini-Estrategia):** Este prompt "calibra" a la IA con el ADN de tu marca. En lugar de recordarle quién eres en cada conversación, creas un punto de partida sólido. Todas las respuestas futuras serán inherentemente más personalizadas y alineadas.

## 1.2. Para Vencer el Bloqueo Creativo: El Generador de Ideas Infinito

**El Dolor:** "Miro la pantalla en blanco y no tengo idea de qué publicar para que a la gente le interese".

**El Prompt (La Solución Rápida con Fórmula C.A.P.):**

**# C (Contexto)** Actúa como un estratega de contenidos para redes sociales, especializado en [tu nicho o industria, ej: "marcas de artesanía local"]. Mi público objetivo son [describe a tu cliente, ej: "mujeres entre 25 y 40 años que valoran los productos únicos y sostenibles"].

**# A (Acción)** Genera una tabla con 5 ideas de contenido para Instagram. Para cada idea, incluye el formato (Reel, Carrusel, etc.), un título gancho y una breve descripción.

**# P (Personalidad)** El tono debe ser [describe el tono, ej: "inspirador y educativo"].

**Por Qué Funciona (La Mini-Estrategia):** Al darle un Contexto claro (rol y público), la Acción se vuelve específica (generar una tabla con ideas) y la Personalidad (el tono) asegura que el resultado se alinee con tu marca. Es un sistema, no un tiro al aire.

**Ejemplo Aplicado (La Prueba):** Para un negocio de "café de especialidad", la IA podría generar: "Formato: Reel. Título: 'El error N°1 que cometes al preparar tu café en casa'. Descripción: Un video corto mostrando cómo la temperatura del agua afecta el sabor, y la forma correcta de hacerlo".

# 1.3. Para Dejar de "Vender" y Empezar a "Ayudar": El Creador de Propuestas de Valor

**El Dolor:** "Me cuesta explicar por qué deberían elegirme a mí y no a la competencia. No sé cómo justificar mis precios".

**El Prompt (La Solución Rápida con Fórmula C.A.P.):**

**# C (Contexto)** Actúa como un consultor de marketing. Mi servicio es [describe tu servicio, ej: "asesorías de finanzas personales para freelancers"]. El dolor principal de mis clientes es [describe el dolor, ej: "la irregularidad de sus ingresos y el desorden para pagar impuestos"].

**# A (Acción)** Redacta 3 versiones de mi propuesta de valor. Cada una debe enfocarse en la transformación del cliente: empezar con su problema, presentar mi servicio como la solución y terminar con el resultado emocional que obtendrán.

**# P (Personalidad)** El tono debe ser [describe el tono, ej: "empático, claro y que genere confianza"].

**Por Qué Funciona (La Mini-Estrategia):** El Contexto establece el problema y la solución. La Acción fuerza a la IA a estructurar el mensaje para máxima resonancia emocional. La Personalidad asegura que la propuesta conecte y no suene agresiva.

**Ejemplo Aplicado (La Prueba):** La IA podría generar: "Opción 1: ¿Cansado de la montaña rusa financiera del freelance? Mis asesorías ordenan tus finanzas para que pagues tus impuestos sin estrés y tengas claridad sobre tus ganancias reales cada mes. Recupera tu tranquilidad financiera".



## Sección 2: Tu Kit de Operaciones y Productividad Diaria

Aquí es donde recuperas tus horas. Este kit se enfoca en automatizar y sistematizar las tareas operativas que te mantienen ocupado, pero no necesariamente productivo. Usaremos la Fórmula C.A.P. para convertir a la IA en tu asistente personal.





## 2.1. Para Dejar de Perseguir Pagos: El Gestor de Cobranzas Automático

**El Dolor:** "Odio tener que perseguir a los clientes para que me paguen. Me siento incómodo y pierdo un tiempo valioso".

**El Prompt (La Solución Rápida con Fórmula C.A.P.):**

**# C (Contexto)** Actúa como un asistente administrativo eficiente y amable para mi negocio de [tu tipo de negocio]. Un cliente tiene una factura vencida hace 7 días.

**# A (Acción)** Redacta 3 plantillas de correo electrónico para recordar el pago pendiente:

1. Un primer recordatorio amable.
2. Un segundo aviso una semana después del vencimiento, un poco más firme.
3. Un aviso final, profesional pero serio.

**# P (Personalidad)** El tono debe ser siempre profesional y respetuoso, pero con una firmeza que aumenta progresivamente en cada correo.

**Por Qué Funciona (La Mini-Estrategia):** El Contexto define la situación delicada. La Acción te da un sistema escalonado, no solo un correo. La Personalidad ajusta el tono para mantener la relación con el cliente sin dejar de ser efectivo.

**Ejemplo Aplicado (La Prueba):** Para el "Primer recordatorio amable", la IA podría generar: "Asunto: Un pequeño recordatorio sobre tu factura pendiente. Hola [Nombre del Cliente], solo pasaba para recordarte amablemente sobre la factura N° [Número] que venció el [Fecha]. ¡Quedo atento por si tienes alguna consulta!".

## 2.2. Para Organizar el Caos de Tareas: El Priorizador de Jornada

**El Dolor:** "Mi lista de tareas es interminable. Empiezo el día y no sé qué es lo más importante, termino apagando incendios y sintiendo que no avancé".

**El Prompt (La Solución Rápida con Fórmula C.A.P.):**

**# C (Contexto)** Actúa como un experto en productividad, utilizando la matriz de Eisenhower (Urgente/Importante).

**# A (Acción)** Toma mi lista de tareas para hoy: [Pega aquí tu lista de tareas desordenada]. Organízala en los 4 cuadrantes de la matriz y sugiéndeme un bloque de tiempo para enfocarme en las 3 tareas más críticas del cuadrante "Urgente e Importante".

**# P (Personalidad)** El tono debe ser directo, claro y motivador.

**Por Qué Funciona (La Mini-Estrategia):** El Contexto le da a la IA un método de productividad probado. La Acción no solo clasifica, sino que te da un plan concreto (las 3 tareas clave). La Personalidad te entrega el resultado de forma que te impulse a empezar.

**Ejemplo Aplicado (La Prueba):** La IA te devolvería una lista ordenada, destacando algo como: "Enfoque del Día (Bloque de 9 a 11 AM): 1. Enviar propuesta al cliente X. 2. Terminar el informe Y. 3. Llamar al proveedor Z."

## 2.3. Para Dejar de Responder lo Mismo Mil Veces: El Creador de Respuestas Frecuentes

**El Dolor:** "Paso gran parte del día respondiendo las mismas 3 o 4 preguntas en WhatsApp e Instagram, una y otra vez".

**El Prompt (La Solución Rápida con Fórmula C.A.P.):**

**# C (Contexto)** Eres el encargado de atención al cliente de mi negocio, [nombre de tu negocio]. Queremos crear respuestas rápidas para usar en WhatsApp e Instagram.

**# A (Acción)** Redacta 3 respuestas diferentes para la pregunta frecuente: "[Pega aquí la pregunta que más te repiten, ej: '¿Cuáles son los métodos de pago?']". Una respuesta debe ser muy corta, otra más detallada y la tercera debe incluir un toque de venta.

**# P (Personalidad)** Usa un tono cercano, servicial y muy claro. Incluye emojis para hacerlo más amigable.

**Por Qué Funciona (La Mini-Estrategia):** El Contexto establece el canal y el objetivo. La Acción te da varias opciones para distintas situaciones. La Personalidad asegura que la automatización no suene robótica.

**Ejemplo Aplicado (La Prueba):** Para la pregunta sobre métodos de pago, la IA podría darte: "**Opción Corta:** ¡Hola! 🙌 Aceptamos transferencia, débito y crédito. ¡Lo que te sea más cómodo! 😊".

# Sección 3: Tu Kit de Estrategia y Crecimiento de Negocio

Dejar de operar en modo supervivencia requiere dar un paso atrás para mirar el mapa completo. Este kit transforma a la IA en tu consultor estratégico personal, ayudándote a responder la pregunta más difícil: "¿Cuál es el siguiente paso correcto?".



# 3.1. Para Salir del Estancamiento: El Analista de Negocios DAFO

**El Dolor:** "Estoy tan metido en el día a día que no tengo tiempo para pensar en el futuro. Siento que voy a la deriva sin un plan claro".

**El Prompt (La Solución Rápida con Fórmula C.A.P.):**

- # C (Contexto) Actúa como un consultor de negocios experto. Mi negocio es [describe tu negocio, ej: "una tienda online de productos de cuero hechos a mano en Chile"]. Mi principal competidor es [nombre o tipo de competidor].
- # A (Acción) Realiza un análisis DAFO (Debilidades, Amenazas, Fortalezas, Oportunidades) para mi negocio. A partir de ese análisis, sugiere 3 objetivos estratégicos accionables para los próximos 6 meses.
- # P (Personalidad) Usa un tono analítico, directo y constructivo. Presenta la información en listas para que sea fácil de digerir.

**Por Qué Funciona (La Mini-Estrategia):** El Contexto le da a la IA los datos clave de tu negocio. La Acción le pide que use un marco estratégico universal (DAFO) para darte una visión objetiva. La Personalidad asegura que el resultado sea una guía útil.

**Ejemplo Aplicado (La Prueba):** La IA podría sugerir como Oportunidad: "El creciente interés en productos locales y sostenibles en Chile" y como Objetivo Estratégico: "Lanzar una campaña de marketing digital enfocada en la 'artesanía local' para capturar este nicho antes de fin de año".

# 3.2. Para Combatir el Aislamiento: El Socio de Brainstorming

**El Dolor:** "No tengo con quién rebotar ideas. Tomo todas las decisiones en un vacío y a veces siento que estoy solo en esto".

**El Prompt (La Solución Rápida con Fórmula C.A.P.):**

- # C (Contexto) Vamos a hacer un ejercicio de role-playing. Estoy pensando en lanzar un nuevo servicio: [describe tu nueva idea, ej: "un servicio de suscripción mensual de café de especialidad"].
- # A (Acción) Primero, actúa como un cliente potencial escéptico y hazme 5 preguntas difíciles sobre el valor, el precio y los resultados de este nuevo servicio. Después, actúa como un mentor de negocios experimentado y dame 3 sugerencias para mejorar la idea.
- # P (Personalidad) En el rol de cliente, sé inquisitivo y enfócate en las objeciones. En el rol de mentor, sé constructivo y alentador.

**Por Qué Funciona (La Mini-Estrategia):** Este prompt simula la retroalimentación que obtendrías de un equipo. La Acción te permite analizar tu idea desde dos ángulos críticos (cliente y mentor). La personalidad dual hace que el ejercicio sea increíblemente realista y útil.

**Ejemplo Aplicado (La Prueba):** Como "cliente escéptico", la IA podría preguntar: "¿Qué me garantiza que el café de este mes me va a gustar más que el que compro en el supermercado por la mitad de precio?".

# Tu Copiloto ya está a Bordo. ¿Cuál es el Próximo Destino?

El viaje desde "operador abrumado" hasta "dueño en control" no termina con esta guía; al contrario, acaba de empezar. Ahora entiendes que no se trata de "hacer más", sino de "ser más" estratégico. La IA no es una varita mágica, es una palanca. Una que te permite mover la pesada carga operativa para que puedas concentrarte en lo que nadie más puede hacer: aportar tu visión, tu creatividad y tu pasión.

El agobio termina cuando la acción comienza. Elige un solo prompt, el que resuelva tu dolor más urgente, y úsalo hoy. Esa primera victoria es el único impulso que necesitas.

Y para cumplir la promesa que te hice, aquí tienes el hack que te asegura que nunca más te quedarás sin la instrucción perfecta.

# BONUS HACK: Mi Secreto para que la IA Te Ayude a Crear Prompts Perfectos

Has llegado hasta el final, y eso merece un premio. Este es mi hack personal para que la IA deje de ser un simple ejecutor y se convierta en tu socio estratégico.

El problema de obtener respuestas genéricas no es la herramienta, es la calidad de la instrucción. La solución es "entrenar" a la IA para que te ayude a dar mejores instrucciones, usando una función llamada **"Instrucciones Personalizadas"**.

El Hack en 3 Pasos:

| 01                                                      | 02                                                                                                                                                                                                                      | 03                                            |
|---------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------|
| Ve a la configuración de tu plataforma de IA preferida. | Busca la sección "Instrucciones", "Instrucciones personalizadas" o "Contexto personal".<br><br>(En ChatGPT, haz clic en tu nombre > 'Custom Instructions'. En Gemini, ve a 'Ajustes' > 'Instrucciones personalizadas'.) | Copia y pega el siguiente texto en el cuadro: |

Cuando ponga en mi prompt el activador **!CAP**, no respondas directamente. En su lugar, toma mi solicitud sencilla y transfórmala en un prompt optimizado usando la **Fórmula C.A.P. Avanzada**:

[C]ONTEXTO:

- **Rol:** ¿Qué rol experto debes asumir?
- **Objetivo:** ¿Cuál es el propósito final de esta tarea y para quién es?

[A]CCIÓN:

- **Tarea:** ¿Cuál es la acción o el entregable exacto que necesito?
- **Especificaciones:** ¿Qué requisitos, pasos o datos clave debe incluir el resultado?

[P]ERSONALIDAD:

- **Tono y Voz:** ¿Cómo debe sonar la respuesta (cercano, analítico, formal, etc.)?
- **Formato:** ¿Cómo debe estructurarse la salida (tabla, lista, email, etc.)?

Si te falta información para completar alguna de estas áreas, hazme las preguntas necesarias antes de generar el prompt final.

Con este hack, dejas de ser tú quien tiene que pensar en el prompt perfecto. Conviertes a la IA en un **asistente proactivo que te entrevista** para co-crear el mejor prompt posible, garantizando resultados de un nivel superior.

# Has Recuperado el Control. Ahora, Acelera.

Este kit te ha devuelto horas y claridad. Ha puesto a tu disposición un copiloto que trabaja 24/7. Pero esto es solo la primera etapa de tu viaje.

La verdadera maestría no está en usar un prompt, sino en construir **sistemas completos** que automaticen tu marketing, tus ventas y tus operaciones.

**Si estás listo para ir más allá, este es tu siguiente paso:**

## Únete a mi newsletter "Crecimiento Exponencial"

Cada semana, recibirás directamente en tu correo estrategias avanzadas, nuevos sistemas de IA y análisis de casos reales que no comparto en ningún otro lugar. Es contenido diseñado para llevarte de "ahorrar tiempo" a "multiplicar tus ingresos".

[\[ >> Haz Clic Aquí para Suscribirte y Seguir Creciendo << \]](#)

El control ya es tuyo. La velocidad la eliges tú.